

mission:possible

**was erfolgreiche
Zahnärzt:innen ausmacht**

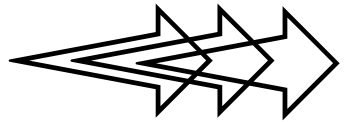
Was Sie lernen werden



Wie Sie Ihr Denken so verändern, dass Sie eine erfolgreiche und stressfreie Praxis führen und nicht mehr im Hamsterrad des Tagesgeschäfts untergehen.



Welche Faktoren erfolgreiche Praxen von nicht erfolgreichen Praxen unterscheiden.



BONUS AM ENDE

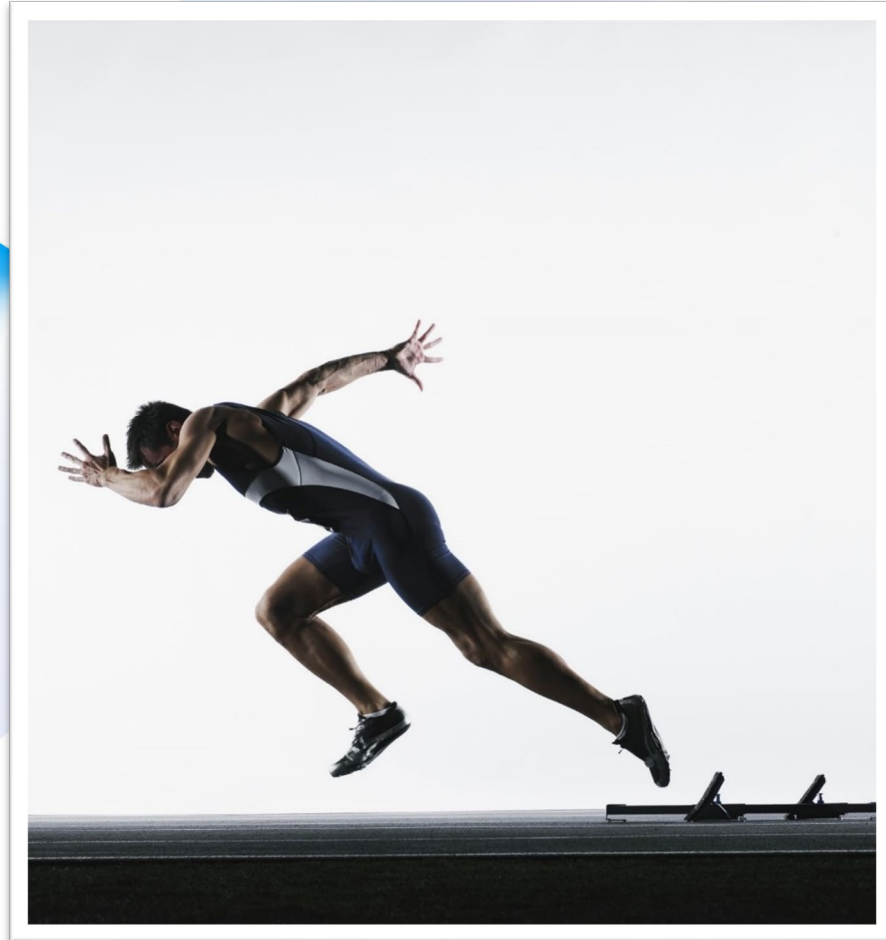
Ein Hauch von Wahrheit....



Was sind die vier Faktoren erfolgreicher Praxen?

- **Unternehmerisches Denken entwickeln:**
Warum Ihre Denkweise entscheidend dafür ist, ob Ihre Praxis langfristig erfolgreich bleibt
- **Effiziente Praxisorganisation:**
Wie Sie Prozesse und Abläufe erstellen und optimieren, um Zeit und Ressourcen zu sparen
- **Mitarbeiterführung und Teamentwicklung:**
Erfahren Sie, wie Sie ein starkes und motiviertes Team aufbauen, das Ihnen den Rücken stärkt
- **Patientenbindung und Marketing:**
Lernen Sie, Ihre Praxis sichtbar zu machen und nachhaltig zu wachsen – online und offline

The key to success
is to start before
you're ready





Negatives Denken beenden

- **Negatives Denken beenden**
 - Erkennen und Unterbrechen negativer Gedankenmuster
- **Strategien zur Überwindung negativer Gedanken**
 - Entwicklung von Techniken zur Gedankenlenkung
 - Praktische Übungen zur Gedankenkontrolle
- **Entwicklung einer positiven Lebenseinstellung**
 - Förderung positiver Denkmuster
 - Stärkung des Selbstbewusstseins
- **Fokus auf das Positive und Machbare**
 - Identifikation erreichbarer Ziele
 - Betonung positiver Aspekte des Lebens

Raus aus dem Jammerkreis!



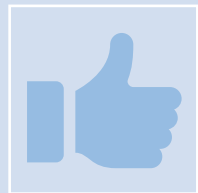
Negative Auswirkungen des Jammerns

Beeinträchtigung der
Stimmung
Verschlechterung der
sozialen Beziehungen



Strategien zur Überwindung

Bewusstes
Wahrnehmen und
Reflektieren
Aktive Problemlösung



Förderung einer positiven Gesprächskultur

Ermutigung zu
konstruktivem
Feedback
Schaffung eines
unterstützenden
Umfelds

Fokussieren Sie sich !



Bedeutung von Fokus

Ermöglicht effektive Arbeit
Steigert Produktivität



Prioritätensetzung

Identifikation wesentlicher Aufgaben
Effiziente Ressourcennutzung



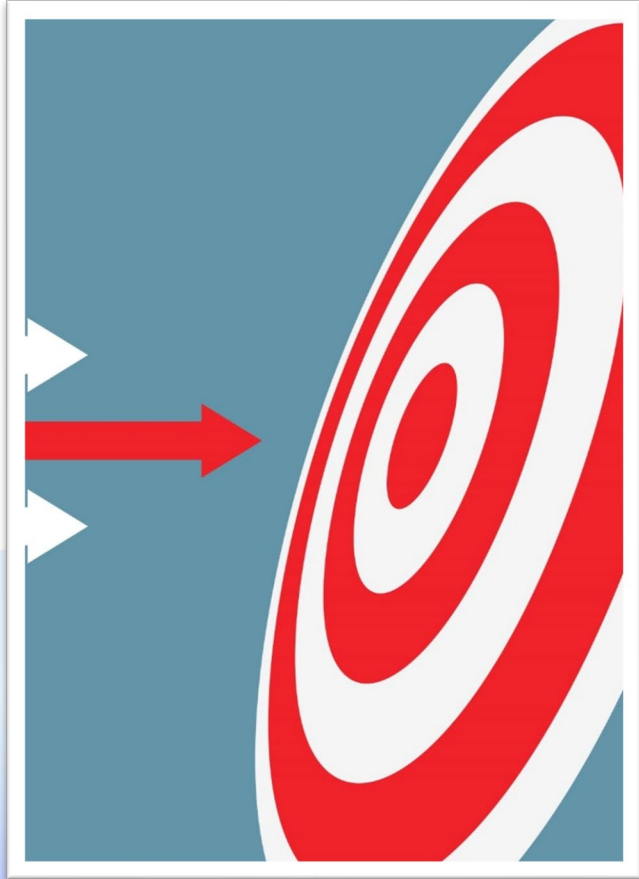
Konzentration auf wesentliche Aufgaben

Vermeidung von Multitasking
Erhöhung der Arbeitsqualität



Vermeidung von Ablenkungen

Reduzierung externer Störungen
Schaffung einer produktiven Umgebung

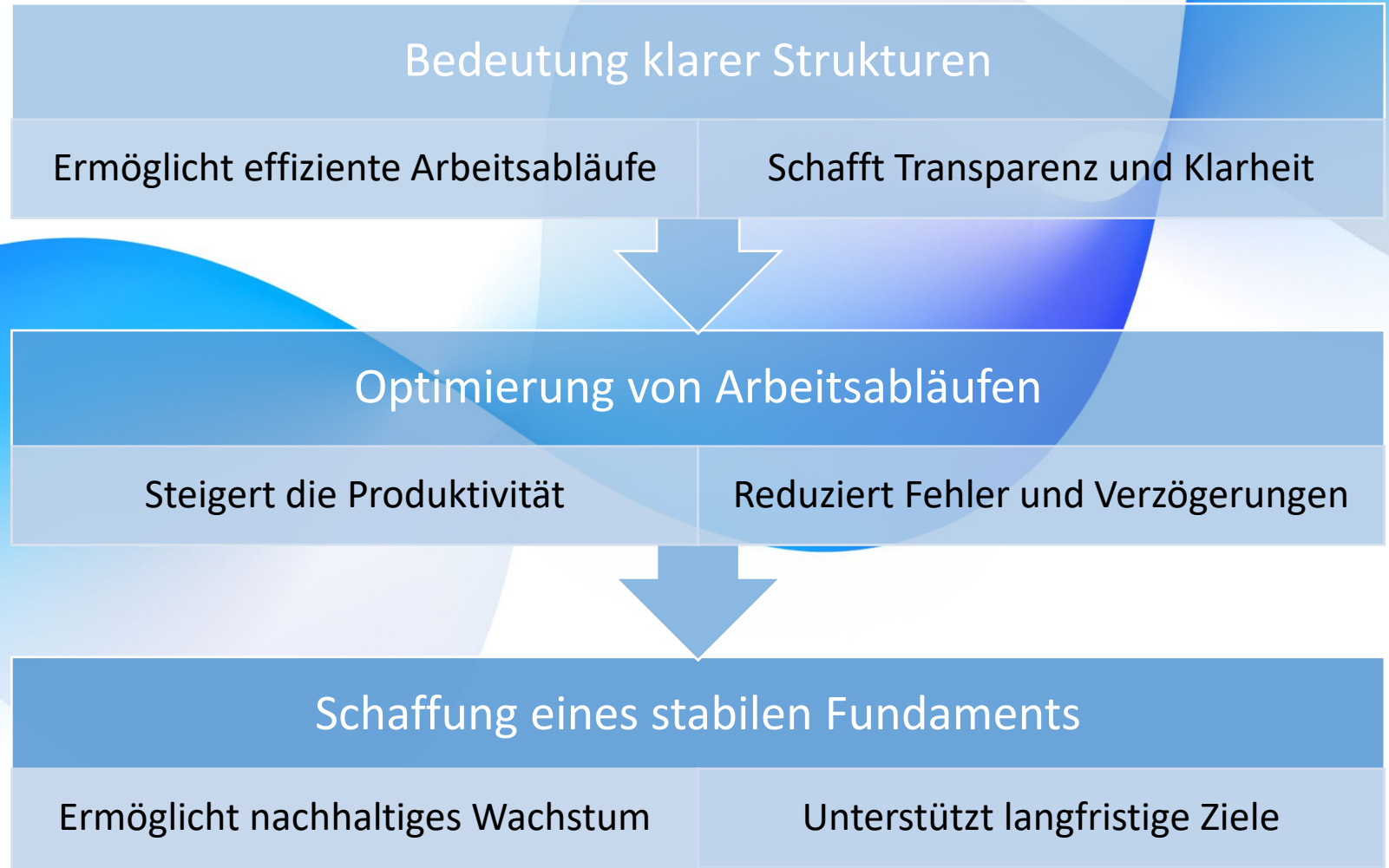


Ihre Lebensblockade: Das Wenn-Dann-Syndrom

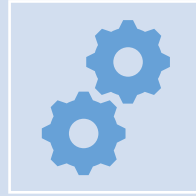
- Überwindung des Wartens auf den 'richtigen Moment'
- Handeln im Hier und Jetzt
- Realistische Zielsetzung und Umsetzung

Erfolgsbaustein 1: Systeme und Prozesse

Die Basis für Wachstum und Effizienz

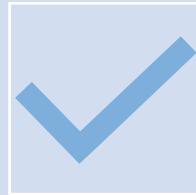


Vom Empfang bis zum Patientenstuhl - ein erfolgreich funktionierendes System



Standardisierung von Arbeitsprozessen

Optimierung der
Abläufe
Reduzierung von
Fehlern



Bedeutung klarer Verantwortlichkeiten

Vermeidung von
Missverständnissen
Erhöhung der
Effizienz



Effiziente Gestaltung des Praxisalltags

Verbesserung der
Patientenbetreuung
Steigerung der
Zufriedenheit

Gute Praxen I(i)eben Checklisten

Bedeutung von Checklisten für Effizienz und Qualitätssicherung

- Verbessern die Effizienz durch strukturierte Abläufe
- Sichern die Qualität durch standardisierte Prozesse

Erstellung und Nutzung effektiver Checklisten

- Klare und präzise Formulierungen
- Anpassung an spezifische Anforderungen

Regelmäßige Überprüfung und Anpassung der Checklisten

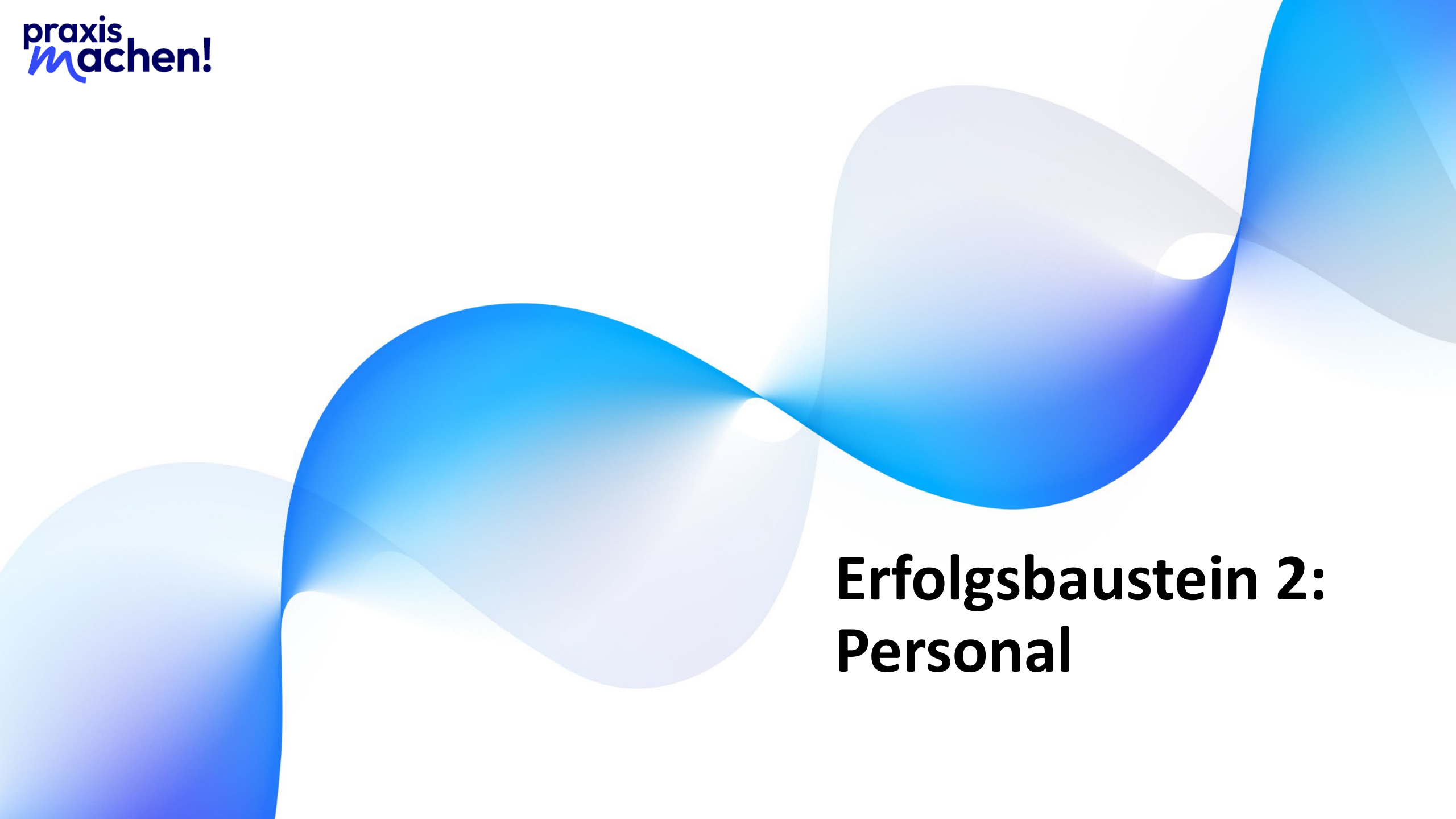
- Aktualisierung bei Änderungen im Prozess
- Feedback von Nutzern einholen und umsetzen

Gute Praxen I(i)eben Checklisten

- Integration in den täglichen Arbeitsablauf
- Schulung der Mitarbeiter zur optimalen Nutzung

Digitalisierung der Arztpraxis





Erfolgsbaustein 2: Personal

Das Herzstück Ihrer Praxis

Bedeutung des richtigen Personals

- Wesentliche Rolle für den Erfolg der Praxis
- Direkter Einfluss auf die Patientenzufriedenheit

Auswahl und Bindung qualifizierter Mitarbeiter

- Gezielte Rekrutierung von Fachkräften
- Langfristige Mitarbeiterbindung durch Anreize

Förderung einer positiven Arbeitsatmosphäre

- Schaffung eines unterstützenden Umfelds
- Verbesserung der Teamdynamik und Motivation

Das Finden und Halten des richtigen Personals



Das Finden und Halten des richtigen Personals

Wichtige Herausforderung für Unternehmen



Strategien zur Mitarbeitergewinnung

Nutzung von Netzwerken und Empfehlungen
Schaffung attraktiver Arbeitsbedingungen



Hierarchie aufbauen

- Struktur und Ordnung im Team schaffen
- Bedeutung klarer Verantwortlichkeiten
- Jeder kennt seine Aufgaben und Zuständigkeiten
- Einbindung des Teams
- Teammitglieder in Entscheidungsprozesse einbeziehen
- Förderung von Eigenverantwortung und Zusammenarbeit
- Selbstständiges Arbeiten und Teamarbeit stärken

Richtig Führen

- **Mangelnde Führungskompetenz**
 - Fehlende Erfahrung und Fähigkeiten in der Führung
 - Schwierigkeiten bei der Entscheidungsfindung
- **Herausforderungen der Führung einer eigenen Praxis**
 - Verantwortung für das gesamte Team
 - Bewältigung administrativer Aufgaben
- **Entwicklung von Führungsfähigkeiten**
 - Training und Weiterbildung
 - Mentoring und Coaching
- **Förderung einer positiven Unternehmenskultur**
 - Schaffung eines unterstützenden Arbeitsumfelds
 - Förderung von Teamarbeit und Zusammenarbeit



Das Mitarbeiter-Onboarding

1

Bedeutung eines strukturierten Onboarding-Prozesses

- Ermöglicht eine schnelle Integration neuer Mitarbeiter
- Fördert das Verständnis der Unternehmenskultur und -werte

2

Erstellung eines Onboarding-Plans

- Definiert klare Ziele und Erwartungen
- Umfasst Schulungen und Ressourcen

3

Kontinuierliche Unterstützung und Feedback

- Regelmäßige Check-ins zur Überprüfung des Fortschritts
- Bereitstellung von Feedback zur Verbesserung



Erfolgsbaustein 3: Marketing

Warum Sie sichtbar sein müssen

- Erhöht die Bekanntheit der Praxis
 - Sie wollen die RICHTIGEN Patienten
 - Aufbau einer starken Arbeitgebermarke
 - Verbessert das Image der Praxis
 - Zieht qualifizierte Mitarbeiter an
 - Zielgerichtete Patientenansprache
 - Erhöht die Patientenbindung
 - Verbessert die Kommunikation mit Patienten
-

Patienten richtig ansprechen



Zielgruppenansprache

Gezielte Ansprache der relevanten
Patientengruppen
Verwendung geeigneter Kommunikationsmittel



Aufbau von Vertrauen und Kompetenz

Schaffung einer vertrauensvollen Atmosphäre
Demonstration von Fachwissen und Erfahrung

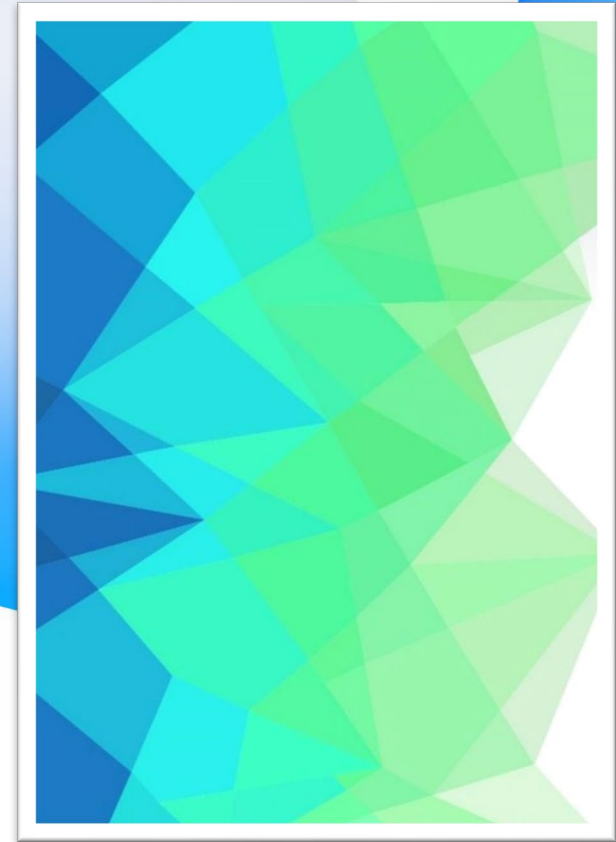


Nutzung von Testimonials und Bewertungen

Verwendung von positiven Patientenbewertungen
Einbindung von Erfahrungsberichten zufriedener
Patienten

Präsenz in Suchmaschinen und Bewertungsportalen

- Bedeutung von SEO und positiven Bewertungen
- Verbesserung der Sichtbarkeit in Suchmaschinen
- Erhöhung des Vertrauens und der Glaubwürdigkeit
- Optimierung der Online-Präsenz
- Verwendung relevanter Keywords
- Erstellung hochwertiger Inhalte
- Umgang mit negativen Bewertungen
- Schnelle und professionelle Reaktion
- Verbesserung der Kundenzufriedenheit



Erfolgsbaustein 4: Finanzen

Fehlende Kenntnisse über KPIs



Fehlende Kenntnisse über KPIs

Viele Praxen haben unzureichendes Wissen über wichtige Kennzahlen



Bedeutung von Kennzahlen für die Praxisführung

KPIs sind entscheidend für die Überwachung und Steuerung der Praxis



Regelmäßige Überprüfung und Analyse

Kontinuierliche Bewertung der KPIs zur Identifikation von Verbesserungsmöglichkeiten



Nutzung von KPIs zur Entscheidungsfindung

KPIs unterstützen fundierte Entscheidungen und strategische Planung

Zu viele Angebote und teure Geräte

Zu viele
Angebote und
teure Geräte

- Marktübersättigung mit verschiedenen Optionen
- Hohe Anschaffungskosten für moderne Geräte

Gefahr der
Überinvestition

- Risiko, mehr zu investieren als notwendig
- Finanzielle Belastung durch unnötige Ausgaben

Fokussierung
auf das
Wesentliche

- Priorisierung der wichtigsten Anschaffungen
- Vermeidung von Ablenkungen durch unwichtige Angebote

Kosten-Nutzen-
Analyse vor
Anschaffungen

- Bewertung der Wirtschaftlichkeit vor dem Kauf
- Sicherstellung, dass der Nutzen die Kosten rechtfertigt

Immer die Liquidität im Blick behalten

- Einnahmen und Ausgaben Planen
- Immer die Steuer berücksichtigen
- Investitionen und Finanzierung richtig steuern
- Kriegskasse

Kernaussage ist: eine vorausschauende Liquiditätsplanung sichert Handlungsspielraum, reduziert Stress und schafft persönliche Freiheit

Steuern sparen und Altersvorsorge kombinieren

Gezielte und rechtzeitige Investitionen ermöglichen gleichzeitigen Vermögensaufbau, Altersvorsorge und erhebliche Steuervorteile

- ETF-Rente
- Vermietete Immobilien
- Unternehmerische Investitionen

BONUS I: „Praxis:machen“

– Das exklusive Live-Event für Ärztinnen und Ärzte

Der Praxis:Machen-Kongress am 15. November 2025 in der ARRI Film Lounge München
zeigt, dass es auch anders geht.

Erhalten Sie konkrete Strategien, wie Sie Ihre Praxis effizienter, patientenorientierter und wirtschaftlich stabiler führen können. Ergänzt durch echte Erfahrungswerte von Top-Referenten und den Austausch mit Kollegen gewinnen Sie wertvolle Impulse zurück, die sofort wirken.

Machen Sie den ersten Schritt zu mehr Klarheit, Effizienz und Lebensqualität in Ihrer Praxis – sichern Sie sich jetzt Ihr kostenloses Ticket!

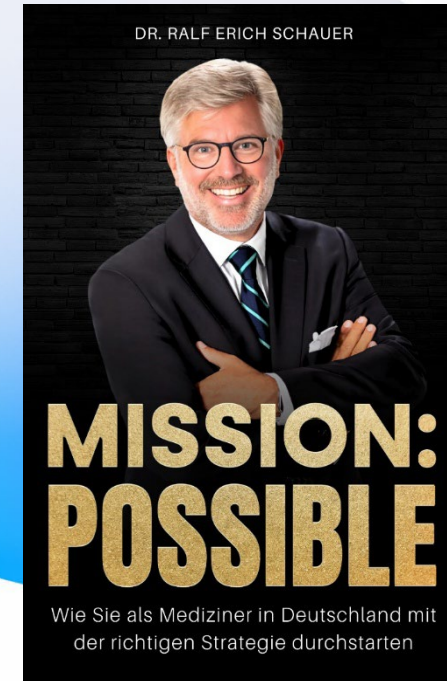
**Sichern Sie sich hier Ihr
kostenloses Ticket:**



BONUS II: Das PraxisMacher Handbuch

Sie erhalten exklusiv das Handbuch zur Mission: possible als hochwertige Buchauflage.

Mit wertvollen Vorlagen, Checklisten und Skripten, die Sie brauchen, um direkt loszulegen.



Sichern Sie sich hier Ihr kostenloses Exemplar
(Übernahme der Versandkosten)



praxis *m*achen!



Standort Murnau	Standort München
Barbarastraße 17 82418 Murnau am Staffelsee fon. +49 8841 67697-0 fax. +49 8841 67697-180	Landshuter Allee 10 80637 München fon. +49 89 1894760-0 fax. +49 89 1894760-99
Homepage: www.dr-schauer.de E-Mail: info@dr-schauer.de	